

Megadeal met Daimler-Benz biedt Fomeco explosieve groei

Bart Vancauwenberghe, freelance journalist

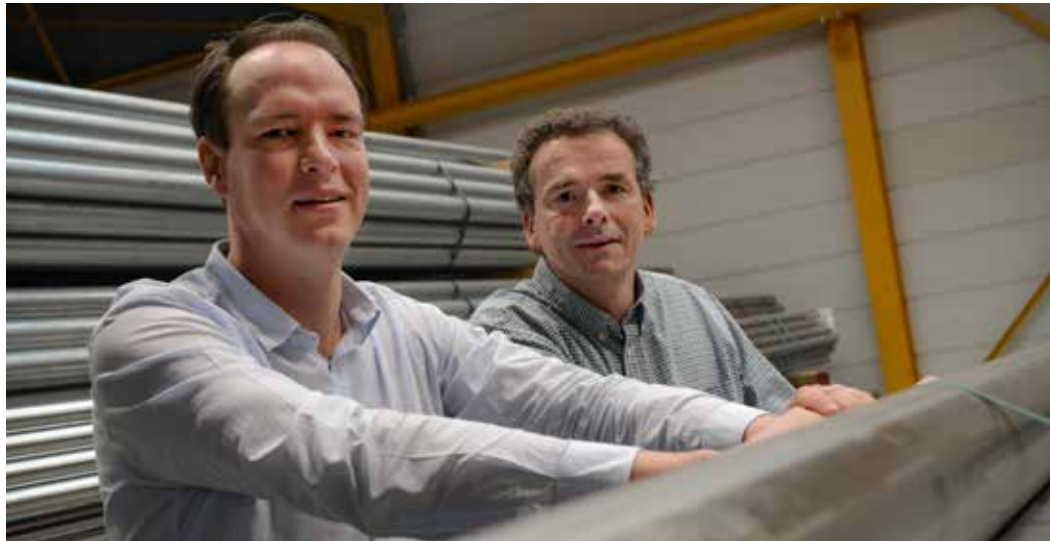
Fomeco, fabrikant van allerlei buisproducten uit Zwevegem sloot recent een belangrijk contract met Daimler-Benz om de komende zes jaar de uitlaatbuizen voor het populaire vrachtwagenmodel Actros te leveren. Een megaorder van 30 miljoen euro dat ook 20 extra jobs oplevert.

Fomeco produceert buisproducten zoals uitlaatbuizen, koelbuizen en chassisbuizen. Het ontpopte zich de voorbije jaren tot een belangrijke leverancier voor toonaangevende merken uit de automotive-industrie, zoals de Volkswagen-groep (MAN en Scania), de Volvo-groep (Volvo en Renault) en de Paccar-groep (Leyland en DAF). Vanaf 2019 levert het ook aan Daimler-Benz, dat onder meer de Mercedes-vrachtwagens produceert.

“Voor deze deal hebben wij meer dan een jaar intensief onderhandeld”, vertelt **Vincent Bayart, CEO van Fomeco**. “Het is zo dat Daimler-Benz een van de laatste (vracht)wagengroepconstructeurs is die zelf uitlaatbuizen maakt. De meeste andere vrachtwagenproducenten kozen er jaren geleden al voor om die noodzakelijke onderdelen via outsourcing door gespecialiseerde partners, zoals wij, te laten maken. Daimler-Benz gaat die trend nu ook volgen en begint met de outsourcing van de uitlaatbuizen voor de nieuwste Actros, het populairste vrachtwagenmodel van Mercedes. Wij hadden gehoopt om een deel van het contract te kunnen binnenhalen, maar durfden nooit te dromen dat de fabrikant hiervoor exclusief met ons in zee zou gaan.”

Drieploegenstelsel?

De leveringen zullen starten in 2019, vanaf 2020 zal de productie van de uitlaatbuizen op volle toeren draaien. De fabrikant is zich daar nu al grondig op aan het voorbereiden. “Er zijn verschillende pistes om ons volume verder op te drijven. We zullen onze ruimtes nog beter benutten en overwegen extra investeringen in



Vincent Bayart, CEO en Claude Winne, HR-manager bij Fomeco (foto HOL)

machines. Naast de 35 vacatures die we al hadden, kijken we hierdoor uit naar nog eens twintig mensen. We overwegen ook de haalbaarheid van een overschakeling naar een drieploegenstelsel. Nu werken we in twee ploegen”, aldus Vincent Bayart. Ook dochterbedrijf Fomeco Hydroforming, gevestigd in Roermond, kan de productie mee ondersteunen.

Het zal Fomeco jaarlijks een extra omzet van 7 miljoen euro (de totale waarde overschrijdt de dertig miljoen euro) opleveren. “Dit zal ons zakencijfer sowieso een extra boost geven. In 2017 klokten we af op 20,4 miljoen euro, voor ons volgende boekjaar verwachten we een stijging met circa 10% tot 22,7 miljoen euro. Voor 2021 is de prognose dat we de kaap van dertig miljoen euro kunnen ronden.”

Het ‘master contract’ verhoogt de aantrekkelijkheid van Fomeco als werkgever. “Dit biedt niet alleen werkzekerheid voor onze

huidige 130 vaste medewerkers, het is ook een enorme troef voor onze ‘employer branding’. Hoe leuker je bedrijfsimago, hoe meer kansen je hebt om – ondanks de krapte op de arbeidsmarkt – de juiste profielen aan te trekken. Dat is van cruciaal belang in een tijdperk waarin het ‘witteraafgehalte’ van vooral technische profielen alsmaar groter wordt, gezien de beperkte instroom van jong talent in technische scholen”, besluit Vincent Bayart.

Fomeco maakt deel uit van de **BASCO**-holding. Tot deze holding behoort ook **Kormetal nv** uit Moeskroen. Dit zusterbedrijf legt zich toe op industriële staalbouw, mechanisch onderhoud, metaalconstructies, piping, draai- en freeswerk en design. “Fomeco en Kormetal opereren volledig onafhankelijk van elkaar, er is geen synergie”, aldus Vincent Bayart.

Zie ook pagina 28